

Berlin, 9. Dezember 2021



Agenda

- Short Facts
 S-International Baden-Württemberg Nord
- Die nahtlose Begleitung vor Ort und in der Welt: S-International
- Digitales und effektives Währungsmanagement: S-Treasury Mittelstand



Short Facts S-International Baden-Württemberg Nord



Die S-International Baden-Württemberg Nord (SIBWN) für Sie vor Ort und in der Welt aktiv







Die nahtlose Begleitung vor Ort und in der Welt

S-International – wir helfen Ihrem Unternehmen international erfolgreich zu sein





Sparkassen-Finanzgruppe – Vertrauenspartner für den deutschen Mittelstand

- Eine der größten Bankengruppen weltweit
- Marktführer in Deutschland für Unternehmer:innen



Vor Ort

- über S-Internationals deutschlandweit
- direkt in den Sparkassen
- uber starke Partner in der S-Finanzgruppe

In der Welt

- Weltweite Niederlassungen und Repräsentanzen der Landesbanken, Deutsche Leasing und "German Centers"
- Partnerbanken und Dienstleister über S-Country Desk und Europa-Service
- Korrespondenzbankennetz der S-International



S-International – Unser Fundament für eine nachhaltige Zusammenarbeit



Professionelle Markt- Länder und Kundeninformationen



Strategische & operative Unterstützung Ihrer Entscheidungen



maßgeschneiderte Lösungen

Ihre Ziele, Bedürfnisse und Wertschöpfungsketten



Auslandszahlungsverkeh



Dokumentengeschäft & Auslandsgarantien



Handels- und Exportfinanzierung



Zins-, Währungs- und Rohstoffmanagement

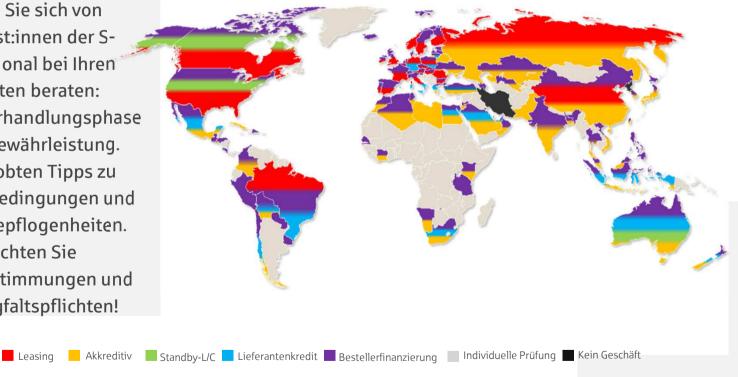


Begleitung ins und im Ausland – Geschäftspartnersuche, Fördermittelberatung Kontovermittlung, Länderanalysen, Dienstleistersuche Steuern & Recht



Sich sicher in den Märkten bewegen – den Zielmarkt und die lokalen Usancen kennen

Lassen Sie sich von Spezialist:innen der S-International bei Ihren Projekten beraten: Von der Verhandlungsphase bis zur Gewährleistung. Mit erprobten Tipps zu Zahlungsbedingungen und lokalen Gepflogenheiten. Beachten Sie Länderbestimmungen und KYC-Sorgfaltspflichten!





#1 Best Practice Middle East

True-Sale-Absatzfinanzierung mit Bundesdeckung

Lieferantenkreditfinanzierung im arabischen Raum

- Hersteller von Bau- und Baustoffmaschinen
- Auftragswert ca. EUR 3,5 Mio.
- I 10 Betonmischer auf Daimler Trucks
- Zahlungsbedingung:
 - 15 % Anzahlung
 - 85 % in 6 Halbjahresraten inkl. Bundesdeckung

Herausforderungen

- Mittelfristiger Finanzierungswunsch des Kunden
- Anerkennung True Sale durch WP-Gesellschaft beim Hersteller
- Scharia Recht im Kaufvertrag

Gemeinsam zum Erfolg

- Kundenfinanzierung ohne Belastung lokaler Banklinien auf FUR- Zinsniveau
- Working capital- Entlastung bereits bei Lieferung
- Fachaustausch mit WP (True Sale)
- Scharia-konforme Anpassung im Kaufvertrag



#2 Best Practice Southeast Asia

Absatzfinanzierung mit Nachsicht-Akkreditiv bei Vietnam-Projekt

Akkreditivbestätigung & Forfaitierung

- Hersteller von Holzverarbeitungsmaschinen
- Auftragswert ca. EUR 3 Mio.
- Lieferung Holzbearbeitungszentrum
- Zahlungsbedingung:
 - 5 % Anzahlung
 - 95 % 360 Tage nach Lieferung über bestätigtes Akkreditiv

Herausforderungen

- I Finanzierungswunsch des Kunden
- Kreditlinien für Akkreditivbank schwer darstellbar (Ablehnung anderer Hausbanken)
- Hoher Zeitdruck bei Verhandlung
- Planungs- und
 Kalkulationssicherheit beim
 Hersteller

Gemeinsam zum Erfolg

- Begleitung eines strategisch wichtigen Kundenprojektes
- Übernahme Länder- und Bankenrisiko durch Landesbank Hessen-Thüringen mit Reservierungszusage
- Kundenfinanzierung ohne Belastung lokaler Banklinien mit Forfaitierung durch Sparkasse
- Working capital- Entlastung bereits bei Lieferung



#3 Best Practice Portugal

Strategische Begleitung bei der Absatzfinanzierung

Absatzförderung durch Leasinglösung

- Investition in einen vollautomatischen Räucherofen zur thermischen Behandlung von Lebensmitteln
- Strategisch wichtiges Projekt, da mit dieser Investition ein neuer und wichtiger Kunde in Portugal gewonnen werden konnte
- Anschaffungswert ca. TEUR 600

Herausforderungen

- Der Kunde wollte eine lokale Finanzierungslösung idealerweise als Kredit um Fördermittel in die Finanzierung einfließen lassen zu können
- Zeitkritische Anfrage, da die Bestellung erst nach Finanzierungszusage ausgelöst werden konnte

Gemeinsam zum Erfolg

Frühzeitige Gestaltung einer Finanzierungslösung für den Kunden in Portugal durch die Sparkasse







#4 Best Practice Polen

Kostensenkung durch Produktionsverlagerung

Leasingfinanzierung für Tochtergesellschaft

- Hersteller von Schokoladenprodukten
- Investition in eine vollautomatisierte Hohlfiguren-Rotationsanlage am strategisch wichtigen Standort Polen
- Anschaffungswert EUR 3,4 Mio.

Herausforderungen

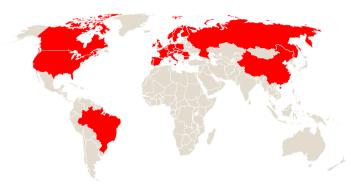
- Lange Liefer- und Vorfinanzierungszeit
- Fremdwährung EUR
- Saisonale Auslastung der Maschine Frühjahr / Herbst

Gemeinsam zum Erfolg

Die Sparkasse forfaitiert die Forderung über freie Leasing-Linien zu 100%







Mit der S-weltweit App: Auf Geschäftsreisen und in Meetings immer aktuell



S-weltweit App - Das ist drin:

- Länderrisikoeinschätzung
- Reiseinformationen (Reisezahlungsmittel, Sicherheitshinweise, Deutsche Vertretungen)
- aktuelle Devisenkurse / Charts / Kurswecker
- Interkulturelles Know-How
- S-Finanzgruppe mit weltweiten Standorten
- Suche nach Geschäftspartnern
- Nachrichten und Termine

Kostenfreier Download →













QR-Code IOS

Digitales und effektives Währungsmanagement:

S-Treasury Mittelstand – die smarte Lösung für Ihr Unternehmen





Herausforderungen für Unternehmer im Währungsmanagement

Das Währungsmanagement gehört i. d. R. nicht zum Kerngeschäft eines Mittelständlers – hat aber häufig einen hohen Einfluss auf das Unternehmensergebnis

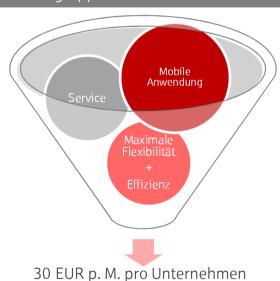


Ziel der SparkassenFinanzgruppe:
Ein auf den Mittelstand
ausgerichtetes
Treasury-Management-Tool mit
einem optimierten
Kosten-/Nutzen-Verhältnis!

S-Treasury Mittelstand Risikomanagement – ausgerichtet auf den Mittelstand

Komplett neu entwickelt

Zielgruppe: 2 – 200 Mio. EUR Umsatz



30 EUR p. M. pro Unternehmen (Volumens- und Stückzahlunabhängig)

international Baden-Württemberg Nord

Funktionen und Mehrwerte



Vernetzt

In das Unternehmen integriertes Währungsmanagement: Von der Planung über den Einkauf und den Vertrieb bis zum Controlling eine Sicht



Handelsfunktion

Fremdwährungspositionen einfach, schnell **und digital** absichern



Schnittstelle

Anbindung an das firmeneigene Enterprise-Resource-Planning (**ERP**)



Hedge-Policy

Automatisierter Handel unter Berücksichtigung der Hedge-Policy



Moderne Infrastruktur

Webbasierte und sichere Anwendung, ohne Software-Installation



MobileApp

Marktkurse auch unterwegs stets im Blick

S-Treasury Mittelstand

Eine maßgeschneiderte Lösung vom Unternehmer gedacht









S-Treasury Mittelstand vernetzt die Unternehmensstrategie und -systeme mit der Plattform und führt den Währungshandel automatisiert oder per Knopfdruck von jedem Ort der Welt aus.

Insight: S-Treasury Mittelstand

Währungsmanagement bei Einzelprojekten

										Aktueller Gewinn/Verlust	
Projekt		Vorgang	Aktion	Betrag	Whg	Gegen-Whg	Fälligkeitsdatum	Kassakurs	Plankurs	Betrag	%
China	~	Einkauf Batterien	Kauf	200.000,00	USD	EUR	31 Jan. 2022	1,1469	1,1500		
Projekt Kunde XY		1. Anzahlung	Kauf	100.000,00	USD	EUR	31 März 2022	1,1469	1,1800	-2.442,38 -	-2,88 % -
		2	Kauf	120.000,00	USD	EUR	10 Feb. 2022	1,1469	1,1800	-2.930,85 +	-2,88 % -
		3	Kauf	120.000,00	USD	EUR	25 Feb. 2022	1,1469	1,1800	-2.930,85 +	-2,88 % -
		4	Kauf	120.000,00	USD	EUR	27 Mai 2022	1,1469	1,1800	-2.930,85 -	-2,88 % -
USA 1		Zahlung	Verkauf	100.000,00	USD	EUR	01 Juli 2022	1,1469	1,2000	3.854,81	4,63 % -

Projekt-Währungsmanagement:

- Projektplanung
- Live-Darstellung der aktuell offenen Positionen im Projekt

Ich stimme zu. Diese Transaktion(en) bitte jetzt ausführen!



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



Petra Wunderlich

Geschäftsführerin S-International Baden-Württemberg Nord

+49 7141 9743-130

petra.wunderlich@sibwn.de



