



# Veränderung ist einfach.

Wenn die Sparkasse Regensburg spannende Perspektiven im Vertrieb bietet.

**Wir machen es den Menschen einfach, ihr Leben besser zu gestalten.  
Auch als Arbeitgeber.**

Als Marktführer ist das Herzstück unserer Unternehmensphilosophie unsere Kundennähe und die Regionalität. Unsere Beschäftigten beraten mit Leidenschaft unseren Kundenkreis in der Stadt und im Landkreis Regensburg. Wir stehen im persönlichen Gespräch ebenso wie über digitale Kanäle und soziale Medien zur Seite.

Sie haben Freude, den Menschen ihre Wünsche zu erfüllen, dann sind Sie bei uns richtig. Entscheiden Sie sich für Ihre Karriere in der Region und einen sicheren Arbeitsplatz in der Boom Region Regensburg.

**Wir suchen für unser Kompetenzcenter Hornstraße einen  
Vermögenskundenberater (m/w/d)**

## Aufgabenbeschreibung

- eigenverantwortliche Beratung der Ihnen zugeordneten Kunden im Rahmen des ganzheitlichen Beratungsansatzes im Aktiv-, Passiv-, Wertpapier- und Verbundgeschäft
- Entwicklung und aktive Umsetzung von Verkaufsideen und -strategien
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und Ausschöpfung vorhandener Potentiale
- Gewinnung von Neukunden
- Pflege und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit den hausinternen Spezialisten

## Anforderungsprofil

- bankfachliche Aus- und Weiterbildung
- fundierte Kenntnisse und einen breiten Erfahrungsschatz in der eigenverantwortlichen Kundenberatung
- Eigeninitiative und ein hohes Maß an Vertriebsorientierung
- unternehmerisches Denken
- Entwicklung kundenorientierter Finanzkonzepte
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick

## Sie haben Fragen?

Herr Christian Liebl, Filialdirektor, Leiter des Filialbereiches Ost, Tel. 0941/3011675 oder 01714427998 nimmt sich vorab gern Zeit für Ihre Fragen.

**Bewerben Sie sich bitte direkt hier: Stellenbörse.**

**Wir freuen uns auf Sie.**

