



## Berater (w/m/d) für Firmenkunden

Die Sparkasse Hildesheim Goslar Peine ist ein modernes Unternehmen mit einer Bilanzsumme von rund 8 Mrd. Euro und 51 Geschäftsstellen. Als drittgrößte Sparkasse Niedersachsens mit ca. 1.300 Mitarbeitenden sichern wir unseren Erfolg als klarer Marktführer in der Region.

Die Festigung der führenden Marktposition und die dauerhafte Zufriedenheit der Kunden bestimmen unsere strategische Ausrichtung.



Die Region Hildesheim, Goslar und Peine mit über 500.000 Einwohnern liegt in einer landschaftlich reizvollen Umgebung mit hohem Freizeit- und Erholungswert sowie guter Anbindung an die Landeshauptstadt Hannover. Alle weiterführenden Schulen sind vorhanden.

In unserem Bereich Firmenkunden suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen erfahrenen **Berater (m/w/d) für Firmenkunden** am Standort Hildesheim. Zu unserem Bereich Firmenkunden gehören die regionalen Kompetenzzentren für Firmenkunden, Gewerbekunden und Geschäftskunden mit den Standorten Hildesheim, Goslar und Peine.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Als Unternehmer im Unternehmen beraten Sie die Ihnen zugeordneten Firmenkunden aktiv, strukturiert, ganzheitlich und auf Augenhöhe. Dabei entwickeln Sie individuelle Lösungen zur Begleitung aller Phasen der Unternehmens- und Unternehmerentwicklung in der geschäftlichen und der privaten Sphäre.
- Als Relationship-Manager nehmen Sie eigeninitiativ und regelmäßig Kontakt zu Ihren Kunden auf und besuchen diese auch vor Ort, um eine enge Kundenbindung und ein umfassendes Bild über die aktuelle Unternehmenssituation zu erhalten. Alle wichtigen Informationen aus der Beratung halten Sie in einem modernen CRM-Tool nach, um Ihre Kunden adäquat bei ihrer Entwicklung begleiten zu können.
- Sie nutzen jeden Kontakt zur Informationsgewinnung, um Ihre Kunden und deren Wünsche und Bedürfnisse noch besser kennen zu lernen. Im Dialog erkennen Sie auch Cross-Selling-Chancen und nutzen diese konsequent.
- Sie denken und handeln unternehmerisch und sind deshalb in der Lage, auf Augenhöhe mit Ihren Kunden alle für diese wichtigen Themen zu besprechen und faire Konditionen (für beide Seiten) auszuhandeln. Im Zusammenspiel mit internen und externen Spezialisten agieren Sie ganzheitlich unterstützt durch eine Assistenz im Rahmen der Kundenbedürfnisse.
- Durch Ihre ganzheitlichen Analysen des Geschäftsmodells (strategisch, betriebswirtschaftlich, rechtlich und steuerlich) können Sie eine Bewertung auch bei komplexen Engagements vornehmen und ein klares Votum bei anstehenden Kreditentscheidungen abgeben.
- Im Laufe der Zeit bauen Sie eine vertrauensvolle Beziehung auf und werden für den Kunden ein akzeptierter und gefragter Partner.
- Neben dem Ausbau und der Ausschöpfung vorhandener Marktpotenziale unter Beachtung des Adressausfallrisikos gehört auch die Akquise von ausgewählten Neukunden zu Ihrem Aufgabenspektrum.

### Wir suchen Sie, wenn Sie

- fundierte Kenntnisse und Erfahrungen in der Firmenkundenberatung einbringen und komplexe Sachverhalte und Probleme analysieren und zutreffend beurteilen können.
- Menschen lösungsorientiert beraten und mit unterschiedlichen Menschen dauerhafte, vertrauensbasierte Beziehungen gestalten können.
- Freude an einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise mit hoher Ergebnisorientierung haben.
- verantwortungsbewusstes und eigenverantwortliches Handeln gewohnt sind.
- sich aktiv und beharrlich für Ihre Ziele engagieren.

### Als Basis hierfür dient Ihnen

- die Qualifikation Sparkassen- oder Bankbetriebswirt/in idealerweise mit entsprechenden Zusatzqualifikationen bzw. eine vergleichbare Qualifikation (z. B. betriebswirtschaftliches Studium). Darüber hinaus verfügen Sie über eine mehrjährige erfolgreiche Berufserfahrung in der Betreuung von Firmenkunden, gute betriebswirtschaftliche und steuerrechtliche Kenntnisse und gute regionale Markt- und Branchenkenntnisse.

### Unser Angebot

Versprechen können wir Ihnen eine vielseitige und anspruchsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Eigenverantwortlichkeit und ein dem Verantwortungsrahmen angemessenen Vergütung nach TVöD mit leistungsorientierten Komponenten und weiteren Sozialleistungen. Moderne Regelungen zum mobilen Arbeiten runden die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten Ihrer Tätigkeiten ab.

### Sie finden sich in diesem Profil wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung nehmen wir über unser Online-Bewerbungsportal unter [www.sparkasse-hgp.de/karriere](http://www.sparkasse-hgp.de/karriere) entgegen.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gern Herr Marcel Schmidt (Bereichsdirektor Firmenkunden) unter Tel. 05121 871-3112 oder per E-Mail unter [marcel.schmidt@sparkasse-hgp.de](mailto:marcel.schmidt@sparkasse-hgp.de).

Als Ansprechpartnerin für den Bereich Personal steht Ihnen für diese Ausschreibung Frau Isabel Maas (Beraterin für Personalentwicklung und -steuerung) unter Tel. 05121 871-4485 oder per E-Mail unter [isabel.maas@sparkasse-hgp.de](mailto:isabel.maas@sparkasse-hgp.de) zur Verfügung.

Ende der Bewerbungsfrist: 30. November 2021