

Kundennähe ist bei uns kein Zufall, sondern Absicht. Unser Erfolg basiert auf den Leistungen unserer 175 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Sinne einer konsequenten Kundenorientierung.

Werden Sie ein Teil des Erfolges



Wir verstärken weiter unsere Vertriebsbereiche und suchen zum nächstmöglichen Termin

qualifizierte Kundenberater für das Privat- und Individualkundengeschäft (m/w/d)

DAS SIND IHRE AUFGABEN:

Sie haben Lust auf eine abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgabe und Vertrieb wird bei Ihnen groß geschrieben? Dann starten Sie jetzt direkt durch! Als Berater entwickeln Sie gemeinsam mit dem Kunden passgenaue Lösungen, die auf die Wünsche und Bedürfnisse abgestimmt sind. Hierbei steht die Zufriedenheit der Kunden im Vordergrund.

- Aktive Kundenansprache
- Erkennen von Kundenbedürfnissen
- Die ganzheitliche Betreuung zugeordneter Kunden
- Akquisition von Neukunden
- Einbindung von modernen Finanzplanungsinstrumenten

DAS WÜNSCHEN WIR UNS:

Grundstein Ihres Erfolges ist eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung der Bankkaufleute. Da sich die Anforderungen am Beratertyp orientieren, dürfen sich Berufseinsteiger genau so angesprochen fühlen wie erfahrene Kundenberater. Durch Ihre begeisterte und kreative Art gelingt es Ihnen, Kunden von unserer Beratungsqualität zu überzeugen und sie langfristig zu binden.

- Ihr Arbeitsstil zeichnet sich durch Engagement und Eigeninitiative aus
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis
- Zum sicheren und gewandten Auftreten bringen Sie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten mit

Wir freuen uns auf Ihre Online Bewerbung.

Nutzen Sie hierfür unser Online Bewerbermanagement auf der Homepage im Bereich Karriere. Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühesten Eintrittstermin an.

Für Fragen steht Ihnen der Direktor Vorstandsstab, Herr Bernd Watermann, unter Telefon 04421/401 313 gerne zur Verfügung.