



Gruppenleiter*in ImmobilienCenter

unbefristet, in Vollzeit, im Geschäftsgebiet Steinburg / Dithmarschen

Sie leben unsere Wertekultur und wollen mit uns die Zukunft unseres Wachstumsfeldes Immobilien strategisch und nachhaltig mitgestalten?

Werden Sie Teil einer Mannschaft, die täglich in allen Bereichen ihr Bestes gibt.

Für unsere Kunden.
Für unsere Sparkasse.
Für sich.

Miteinander. Füreinander.

Bei inhaltlichen Fragen zur Position wenden Sie sich gern an unseren Vertriebsdirektor Privatkunden Sven Brenning:
☎ 04821-604 2501

Unsere Personalreferentin Linda Borrmann freut sich auf Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum.

Bewerbungsschluss: 08.10.2021
Vorstellungsgespräch: vorauss. 15.10.2021

☎ linda.borrmann@spk-westholstein.de
☎ 04821-604 1217

... weil's um IHREN Mehrwert geht.

- **Sicherer Arbeitsplatz:**
Wir bieten Ihnen eine krisensichere und unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen Unternehmen der Region. Sie haben die Möglichkeit, eigenverantwortlich zu handeln, Ihre Ideen einzubringen und umzusetzen.
- **Work-Life-Balance:**
Bei uns haben Sie eine 39-Stunden-Woche mit variablen Arbeitszeiten und bis zu 32 Tage Urlaub / Jahr (Bankfeiertage sind ebenfalls frei). Des Weiteren haben Sie die Möglichkeit, bis zu 50 % der Arbeitszeit aus dem Mobile Office zu arbeiten.
- **Faire Entlohnung:**
Wir bezahlen leistungsgerecht und attraktiv im Rahmen des TVöD-S unter Berücksichtigung Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung. Außerdem zahlen wir Ihnen VL und einen Zuschuss zur privaten Altersvorsorge.
- **Weiterbildung:**
Wir bieten individuelle Entwicklungsmöglichkeiten – Sie glänzen, wir fördern.
- **Unsere Werte:**
In unserem Haus spielen Wertschätzung, Vertrauen, Leidenschaft & Leistung eine wichtige Rolle in der Zusammenarbeit. „Moin Zukunft“ – bei diesem neuen Projekt gestalten unsere Mitarbeiter*innen & Kund*innen unsere Zukunft aktiv mit.

... weil's um IHRE Stärken geht.

- **Ausbildung:**
Sparkassen- oder Bankbetriebswirt bzw. eine vergleichbare Qualifikation.
- **Erfahrung:**
Idealerweise bringen Sie fundierte Erfahrung im Vertrieb und Kreditgeschäft mit. Darüber hinaus haben Sie ein sicheres Urteilsvermögen. Zusatzqualifikationen und/oder Praxis in der Personalführung / Coaching sind sehr von Vorteil.
- **Souveränität:**
Sie sind eine kommunikative, aktive und aufgeschlossene Persönlichkeit. Ein kundenorientiertes, höfliches und sicheres Auftreten ist für Sie selbstverständlich. Ihr Durchsetzungsvermögen zeichnet Sie aus.
- **Vertriebsorientierung:**
Sie denken strategisch, schauen über den Tellerrand hinaus & sind stets proaktiv.

... weil's um UNSERE Leistung geht.

- **Volle Verantwortung:**
Sie steuern gemeinsam mit Ihrer Führungskraft das ImmobilienCenter mit den Teilbereichen Finanzierungsberatung Neu-/Bestandsgeschäft, Vermittlerbetreuung, Maklerei und Back-Office. Ihre Führungszuständigkeit erstreckt sich grundsätzlich auf alle genannten Bereiche; die detaillierte Aufteilung der Zuständigkeiten erfolgt dann individuell entsprechend Ihren Qualifikationen und Vorkenntnissen. Neben Ihrer Führungsaufgabe sind Sie auch aktiv und zielorientiert im Tagesgeschäft tätig.
- **Ihre Leidenschaft:**
Sie lieben Ihre Rollen als Entwickler, Ratgeber und Kollege, begeistern alle für das gemeinsame Ziel zu kämpfen & verantworten Ihr Ergebnis sowie das Ihres Teams.
- **Ihr Führungsverständnis:**
Sie geben wertschätzendes Feedback, erkennen das Entwicklungspotenzial Ihrer Mitarbeiter und fördern es gezielt. Ihre Kommunikation ist verbindlich und ehrlich.