

Mehr als ein Job – Ihre Karriere bei der Sparkasse Langen-Seligenstadt

Mit unseren mehr als 600 qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sowie einer Bilanzsumme von rund 4 Milliarden Euro engagieren wir uns für die Menschen und Unternehmen im Kreis Offenbach. Als lokal verankertes Kreditinstitut zeigen wir uns verantwortlich für das Gemeinwohl und unterstützen kulturelle, sportliche und soziale Projekte in der Region, die das Rhein-Main-Gebiet noch attraktiver machen.

Wir sehen Sie nicht nur als Mitarbeiterin oder Mitarbeiter, sondern auch als Kollegin oder Kollegen, die/der ihr/sein Berufs- und Privatleben harmonisch miteinander verbinden möchte. Was Sie darüber hinaus noch von uns erwarten können, finden Sie auf der zweiten Seite.

Mit Menschen für Menschen gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag. Wir möchten weiter im Kreditgeschäft wachsen und bauen unser Immobilienfinanzierungscenter mit über 20 Mitarbeiter/innen weiter aus. Gesucht werden SIE, als gestandene Persönlichkeit, die den Erfolg unserer Sparkasse aktiv mitgestalten möchte:

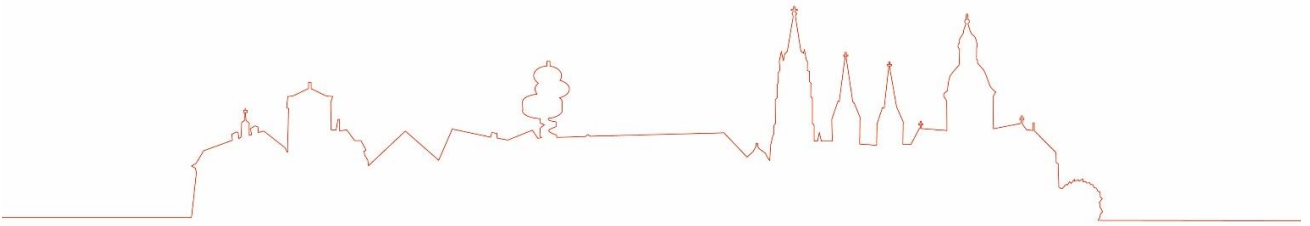
- Umsetzung der geschäftspolitischen (Wachstums-) Ziele in der privaten Wohnungsbaufinanzierung im Segment Tippgebergeschäft
- Weiterentwicklung des Beraterteams; insbesondere dem Auf- und Ausbau digitaler (Beratungs-) Kompetenzen und der Weiterentwicklung des Vertriebes
- Wahrnehmen von Führungsverantwortung durch
 - Systematische Weiterentwicklung der Berater/innen; z. B. Coaching, Unterstützung
 - Ergebnisverantwortung inklusive der Ableitung von bedarfsgerechten Entwicklungs- und Motivationsmaßnahmen
- Beobachtung und Analyse von Marktentwicklungen, um daraus Aktivitäten für den Vertrieb abzuleiten
- Akquisition eines Netzwerks mit regionalen Tippgebern
- Betreuung und Ausbau vorhandener Geschäftsbeziehung zu Verbundpartnern und regionalen Tippgebern
- Übernahme repräsentativer Tätigkeiten
- Beratungsgespräche mit Finanzierungsinteressenten führen
- Antrags- und Beschlusserstellung von Immobilienfinanzierungen
- Bewilligung von Kreditanträgen im Rahmen der zugeordneten Kreditkompetenz

Sie überzeugen uns...

- Ausbildung zum Bankkaufmann/frau oder vergleichbare Ausbildung; ergänzt durch eine Aufstiegsweiterbildung ist wünschenswert
- Führungserfahrung mit hoher Sozialkompetenz
- langjährige erfolgreiche Vertriebserfahrung in der Immobilienfinanzierungsberatung
- hohe Kreditfachlichkeit verbunden mit mehrjähriger Praxiserfahrung in der Kreditbewilligung
- Ergebnisorientierung
- hohes Engagement, Flexibilität und Eigeninitiative
- ausgeprägte Kundenorientierung

Bewerben Sie sich unter www.sls-direkt.de/karriere oder klicken Sie [hier!](#)

Sie haben noch Fragen zu dieser Stelle? Unser Ansprechpartner Martin Heeg, Telefon 06182 925-60226, Mail P-Entwicklung@sls-direkt.de beantwortet sie Ihnen gerne.



Und das können Sie von uns erwarten:

- ✓ **Familienfreundliche Arbeitszeitmodelle in Voll- und Teilzeit**
- ✓ **Rund 14 Monatsgehälter**
- ✓ **Urlaubskauf**
- ✓ **Zusätzliche Gratifikationen bei überdurchschnittlichen Leistungen**
- ✓ **Übernahme der Kosten von berufsbegleitenden Bachelor- und Masterstudiengängen sowie Fachwirt/in und Betriebswirt/in**
- ✓ **Karriereberatung**
- ✓ **Gleitzeit**
- ✓ **31 Tage Urlaubsanspruch (ab 2022: 32 Tage)**
- ✓ **Weit überdurchschnittliche arbeitgeberfinanzierte Zusatzrente**
- ✓ **Arbeitgeberfinanzierte private Unfallversicherung**
- ✓ **Betriebliches Gesundheitsmanagement**
- ✓ **Kostenfreie Getränke am Arbeitsplatz**
- ✓ **Betriebsfeste**
- ✓ **Honorierung im betrieblichen Vorschlagswesen**
- ✓ **Mobile Office**
- ✓ **Höchstsatz an vermögenswirksamen Leistungen**
- ✓ **Betriebssport**
- ✓ **Vergünstigungen bei Partnern und Unternehmen in der Region**
- ✓ **Vergünstigungen bei unseren Kooperationspartnern**