



Wir suchen ab sofort eine/einen

Fachberaterin/Fachberater (m/w/d) Internationales Geschäft (in Vollzeit)

Mit einer Bilanzsumme von 27,8 Milliarden Euro und rund 3.700 Mitarbeitenden sind wir eine der größten kommunalen Sparkassen in Deutschland. Fast eine Million Kunden schätzen unsere mehrfach prämierte Beratung, unsere Dienstleistungen und unsere Produkte für den Finanzbedarf in jeder Lebenslage. Wir gehören außerdem zu den größten nicht-staatlichen Förderern und gestalten das Leben der Bürgerinnen und Bürger und die Zukunft der Region im Rahmen von vielen hundert Projekten im Jahr aktiv mit.

Den Herausforderungen des Wandels und den immer anspruchsvoller werdenden Kundenbedürfnissen - insbesondere im internationalen Geschäft - haben wir uns bereits früh gestellt und passen unsere Strategie, Produkte, Prozesse, Services stetig entsprechend an. Der Deutsche Mittelstand engagiert sich weltweit und die Firmenkunden in der Region Köln/Bonn können sich dabei auf unsere Unterstützung verlassen. Dabei verstehen wir den digitalen Wandel als Chance zu noch mehr Kundenzufriedenheit, ohne dabei die persönliche Kundennähe und die Verwurzelung mit der Region aufzugeben.

Werden Sie ein aktiver Teil dieses Wandels und verstärken Sie unser Team Internationales Geschäft!

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen einen eigenen Bestand an Potenzialkunden im Internationalen Geschäft vollumfänglich. Neben dem Clean Payment beraten Sie Ihre Kundinnen und Kunden rund um die Export-Finanzierung und Absicherung ihrer internationalen Geschäfte.
- Sie "leben" aktive Kundenansprache und Aufbau einer Kundenbeziehung.
- Sie setzen die definierten Vertriebsprozesse und Qualitätsstandards der Sparkasse KölnBonn um.
- Sie sind Repräsentantin/Repräsentant der Sparkasse auf Kunden- und Branchenveranstaltungen.
- Sie akquirieren neue (Auslands-) Kundinnen und Kunden.

Das bringen Sie mit:

- Sparkassen- bzw. Bankbetriebswirt (m/w/d) oder eine vergleichbare Weiterbildung,
- Vertriebserfahrung im Internationalen Firmenkundengeschäft (International Cash-Management, Exportfinanzierung)
- idealerweise langjährige Berufserfahrung im Bereich Trade and Export Finance oder als Sales Specialist Trade Finance
- Veränderungs- und Lernbereitschaft und der Spaß daran, vertriebliche Herausforderungen anzunehmen
- Sicheres Urteilsvermögen, Belastbarkeit, Verantwortungsbewusstsein, strukturierte Arbeitsweise, persönliches Engagement und Teamfähigkeit zeichnen Sie aus.

Das bieten wir Ihnen:

- **Work-Life-Balance** – Flexible Arbeitszeitmodelle mit digitaler Arbeitszeiterfassung und Gleitzeit, die Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten und 31 Tage Urlaub
- **Motivierende Arbeitsatmosphäre** – Offene und wertschätzende Unternehmenskultur und selbstständiges Arbeiten in einem kompetenten und dynamischen Team
- **Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten** – Fundierte Einarbeitung, vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen, fachlichen und methodischen Weiterbildung
- **Adäquate Entlohnung und attraktive Sozialleistungen** – Unbefristeter Arbeitsvertrag, transparente Vergütung gemäß TVöD mit bis zu 14 Gehältern, betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Zahlreiche Zusatzleistungen** – Jobticket, umfangreiches Gesundheitsmanagement, Betriebsrestaurant, Mitarbeiterkonditionen und -rabatte, Events, u. v. m.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich jetzt über unsere Homepage (www.sparkasse-koelnbonn.de/karriere)! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und melden uns zeitnah bei Ihnen. Haben Sie noch Fragen? Kontaktieren Sie uns! Herr Hüseyin Fidan steht Ihnen jederzeit gerne unter 0221/226-52766 oder hueseyin.fidan@sparkasse-koelnbonn.de zur Verfügung.