



### **Kundenberater im Privatkundengeschäft (m/w/d) in einer unserer Filialen**

Sie haben Spaß am Kundenkontakt und begeistern sich für die Digitalisierung? Sie haben Lust auf Neues? Dann werden Sie Teil unsers Teams!

**Zum weiteren Ausbau unseres Teams suchen wir**

## **Kundenberater im Privatkundengeschäft (m/w/d) (Quereinstieg möglich)**

**in Voll- und Teilzeit**

#### **Ihre Schwerpunktaufgabe:**

Ihre Stärken zeigen Sie in der bedarfsgerechten und ganzheitlichen Betreuung Ihrer Kunden. Dabei beziehen Sie anlassbezogen Produktspezialisten mit ein. Als Repräsentant (m/w/d) unserer Sparkasse pflegen Sie Ihre Kontakte, intensivieren das Bestandsgeschäft und bauen kontinuierlich neue Kundenbeziehungen auf.

#### **Unser Angebot:**

**#modern work** – Ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz ausgerichtet an Kundenzufriedenheit und neuen digitalen Möglichkeiten in einem krisensicheren Arbeitsumfeld

**#work-life-balance** – familienfreundliche, flexible Arbeitszeitmodelle in Voll- und Teilzeit sowie perspektivisch die Möglichkeit, mobil zu arbeiten.

Eine 39 Stunden-Woche (sofern vollzeitbeschäftigt), 32 Urlaubstage und die Option auf weitere, zusätzliche Urlaubstage geben zudem ausreichend Zeit, das Leben auch außerhalb des Jobs zu genießen.

**#karriere** – Professionelles Onboarding und eine strukturierte Einarbeitung sowie vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten zur persönlichen, fachlichen und methodischen Weiterbildung in Abhängigkeit Ihrer Vorkenntnisse.

**#vergütung** – neben betrieblicher Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen erhalten Sie eine attraktive Vergütung gemäß TVöD-S mit rund 14 Monatsgehältern.

**#zusatzleistungen** – wie z.B. Hansefit, Bike-Leasing, Mitarbeiterrabatte und vieles mehr.

**#zusammenhalt** – wir leben eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur, in der selbstständiges Arbeiten und die kompetente Unterstützung eines dynamischen Teams Hand in Hand gehen.

#### **Ihr Profil:**

- Sie arbeiten serviceorientiert und begegnen Kundinnen und Kunden mit professioneller Begeisterung und Engagement für ihre Angelegenheiten.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene bankfachliche Ausbildung oder sind bereit, eine vergleichbare Qualifikation zu erwerben.
- Idealerweise haben Sie bereits mehrjährige erfolgreiche Vertriebserfahrungen in der Privatkundenberatung gesammelt.
- Sie verfügen über eine hohe mediale Kompetenz, die es Ihnen ermöglicht, unsere Kunden auf dem Weg der zunehmenden Digitalisierung kompetent zu begleiten und sind technischen Neuerungen gegenüber aufgeschlossen.
- Sie handeln lösungs- und zielorientiert.
- Sie sind motiviert sich einer neuen beruflichen Herausforderung zu stellen und zeigen eine hohe Initiative.
- Sie arbeiten gerne im Team.

#### **Welche Fragen haben Sie?**

Sind Sie unsicher, ob Sie sich diese Position bereits zum jetzigen Zeitpunkt zutrauen? Eine mögliche Entwicklungsperspektive können wir nur einschätzen, wenn es einen Kontakt gibt. [Ein Quereinstieg ist ausdrücklich möglich](#). Melden Sie sich gerne bei uns!

#### **Ihre Ansprechpartner:**

- **Leiter der Region Uelzen-Bad Bevensen: Herr Mark Adam, Tel. 0581 84-4001**  
(Filialen: Hauptstelle Uelzen, Bad Bevensen, Sternplatz, Hammersteinplatz)
- **Leiter der Region Lüchow-Dannenberg: Herr Dirk Boikat, Tel. 0581 84-4201**  
(Filialen: Dannenberg, Lüchow, Clenze, Wustrow, Gartow, Hitzacker)
- **Leiter der Region Uelzen Land: Herr Finn Lehnhardt, Tel. 0581 84-4301**  
(Filialen: Bienenbüttel, Bad Bodenteich, Ebstorf, Rosche, Suderburg, Wrestedt)
- **Bereichsleiterin der Personalabteilung: Frau Stefanie Herrmann, Tel. 0581 84-2201**
- **Personalentwicklerin: Frau Sabrina Pollehn, Tel. 0581/84-2225**

**Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**

Bewerben Sie sich bequem online und ausschließlich über den untenstehenden Button.