

**Sie sind...**

Kundenberater/in (m/w/d) mit Herz und Blut und brennen auf das Privatkundengeschäft auf hohem Niveau?

Sie lieben es...

Menschen ganzheitlich zu beraten, ein vertrauensvolles Verhältnis zu Ihren Kunden auf- und auszubauen sowie optimale und moderne Finanzlösungen gemeinsam mit Ihren Kunden zu entwickeln?

Willkommen als Vermögensberater/in (m/w/d)!

(In Vollzeit oder Teilzeit)

Der Einstieg ist auch über ein Traineeprogramm möglich.

**ZU
IHREN
AUF
GABEN
GE
HÖREN**

- Aktive, ganzheitliche und fachkundige Beratung im höchsten Privatkundensegment
- Zentraler Ansprechpartner für die Ihnen persönlich zugeordneten Individualkunden
- Portfolioorientierte Vermögensstrukturierung
- Versicherungsberatung und Ruhestandsfinanzierung unter Einbindung der staatlichen Förderungen
- Ergebnis-, Akquisitions- und Risikoverantwortung
- Aktives Beziehungs- und Akquisemanagement

**DAMIT
ÜBER
ZEUGEN
SIE
UNS**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Spezialisierungsweiterbildungen im Bereich Vermögensberatung
- Mehrjährige Erfahrung
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationstechniken
- Überdurchschnittliches Engagement
- Verantwortungsbewusstsein und Begeisterungsfähigkeit

**UNSER
AN
GEBOT
FÜR
IHRE
ZU
KUNFT**

- Menschlichkeit und Wertschätzung
- Beste Perspektiven in der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Attraktive Vergütung gem. TVöD-S zzgl. einer erfolgsorientierten Zusatzvergütung
- Ausgeglichene Work-Life-Balance durch ein umfangreiches Angebot im Rahmen des Gesundheitsmanagements
- Betriebliche Altersvorsorge
- Unterstützung bei einem notwendigen Umzug und bei der Suche von Kita- und Schulplätzen bei der Sparkasse Attendorn-Lennestadt-Kirchhundem!

Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung unter www.sparkasse-alk.de/bewerbung oder alternativ als Videobewerbung per Mail.

