



Firmenkundenberatung (m/w/d)



Fair. Menschlich. Nah. - Diese Leitlinien leben wir mit unseren 360 Mitarbeiter*innen sowie rund 50 Auszubildenden und finden gemeinsam Finanzlösungen für die Menschen in unserer Region.

Du betreust unsere Firmenkund*innen im gesamten Geschäftsgebiet. Du bringst die Motivation und Leidenschaft mit, die jeweilige finanzielle Situation zu analysieren und individuelle Lösungen zu entwickeln. Als Vertriebler*in weißt Du, worauf es ankommt und überzeugst mit Deiner Fachkompetenz im persönlichen Gespräch.

Deine Vorteile bei uns:

- **flexibles Arbeitszeitkonto** und **Mobile Office-Möglichkeiten**
- Grundvergütung (TVöD-S) mit ca. 14 Gehältern und einer leistungsorientierten Komponente
- Vermögenswirksame Leistungen in Höhe von 40 Euro monatlich
- Zuschuss zur Betrieblichen Altersvorsorge (bAV) und zusätzliche arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- Zuschuss zum **Bike Leasing**
- **32 Tage Urlaub + 2 Bankfeiertage**
- **ein tolles Team** mit wertschätzender Arbeitsatmosphäre und regelmäßigen Teamevents
- viele weitere Mitarbeitervorteile (Mitarbeiterkonditionen, Betriebliches Gesundheitsmanagement, corporate benefits, etc.)
- persönliches Onboarding, qualifizierte Einarbeitung sowie **individuelle Entwicklungsplanung**
- **fair.menschlich.nah** sind unsere **Leitlinien für ein gutes Miteinander**

Deine Aufgabenschwerpunkte:

- ganzheitliche Beratung der zugeordneten Firmenkund*innen unter Einsatz des Sparkassen-Finanzkonzeptes
- Intensivierung und Pflege bestehender gewerblicher Kundenverbindungen inklusive der Ausweitung der privaten Geschäftsverbindung

und Neukundenakquise

- Aufbau eines eigenen Netzwerkes im Geschäftsgebiet der Sparkasse
- intensive Zusammenarbeit und gemeinschaftlicher Vertrieb mit Spezialist*innen
- eigenverantwortliches Treffen von Konditions- und Kreditentscheidungen

Dein Profil:

- Sparkassenbetriebswirt*in oder eine vergleichbare Qualifikation
- bestmögliche Erfahrung in der qualifizierten Beratung gewerblicher Kund*innen
- fundiertes Fachwissen und eine positive Einstellung zum aktiven Vertrieb
- souveränes Auftreten, Kontaktfreudigkeit und eine hohe Kundenorientierung
- sehr gute analytische und ausgeprägte verkäuferische Fähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick

Bist Du interessiert?

Dann bewirb Dich mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins online unter www.sparkasse-giessen.de/jobs.

Deine Fragen beantwortet Dir gerne Michaela Koch, stellvertretende Personalleiterin, 0641 704-71214.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.



Flexible Arbeitszeit



Mobiles Arbeiten



Weiterbildung



Business Bike



Altersvorsorge



Urlaubstage 32 +2



Teamevents



Firmenevents