



Kreissparkasse  
Miesbach-Tegernsee

Mehr als ein Job!

Für unseren neuen Bereich Private Banking suchen wir

## Private Banking Berater (m/w/d)

**Für.Einander für den Landkreis –  
Leben und arbeiten in Oberbayern, wo andere Urlaub machen.**

Als große Sparkassenfamilie mit rund 300 Beschäftigten tragen wir gemeinsam die Verantwortung für unsere prosperierende und durch Wohlstand geprägte Region im **Herzen Oberbayerns**. Zwischen München und Rosenheim, können Sie hierbei touristische Attraktionen, wie den Tegernsee, den Schliersee oder die Gipfel des Mangfallgebirges nach einem angenehmen Arbeitstag genießen.

Wir sind eine **vertriebsstarke** und **erfolgreiche Sparkasse** mit einer Bilanzsumme von ca. 2,4 Mrd. Euro. Mit fünf großen Beratungs-Centern, einem digitalen Service-Center, Private Banking, einem Immobilien- und Baufinanzierungscenter, sind wir Marktführer im Landkreis Miesbach. **Unsere Mitarbeiter\*innen** sind unser **wichtigstes Kapital** und werden stetig gefördert und gefordert.

Für den Landkreis Miesbach sind wir der persönliche Ansprechpartner vor Ort und fördern viele Bereiche wie Kultur, Sport und Soziales.

### Ihre Aufgaben:

- Sie verantworten die umfassende Betreuung vermögender Privatkunden\*innen in allen Finanzangelegenheiten und stehen den Kunden dabei als verantwortungsvolle\*r Ansprechpartner\*in mit maßgeschneiderten Lösungen über die vom Kunden gewünschten Kanäle flexibel zur Seite
- Eigenverantwortlich entwickeln Sie unter Anwendung unserer Produkt- und Dienstleistungspalette ganzheitlich fundierte Strategien höchster Qualität mit dem Fokus Vermögensaufbau, Vermögensoptimierung sowie Generationenmanagement
- Sie sind ein erfahrener Relationship Manager, der eine ausgezeichnete Beziehung zu seinen Kunden pflegt; Sie etablieren enge Kontakte und schaffen eine intensive, langfristige Bindung, die maßgeblich zum Unternehmenserfolg beiträgt und das strategische Ziel des Wachstums bedient
- Sie sehen sich als Botschafter\*in des Hauses, weshalb Sie die Repräsentation der KSK Miesbach-Tegernsee im gesellschaftlichen Umfeld unserer Kunden in Abstimmung mit Ihrer Führungskraft mit hohem Engagement wahrnehmen
- Sowohl über die aktive Nutzung des Empfehlungsmanagements, als auch über die aktive Ansprache akquirieren Sie neue Kunden
- Sie arbeiten partnerschaftlich und erfolgreich mit unseren hausinternen Spezialisten und Verbundpartnern zusammen und übernehmen zudem die Co-Betreuung für Firmenkunden

Mehr als ein Job!



Kreissparkasse  
Miesbach-Tegernsee

## Ihr Profil

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung und konnten einschlägige Erfahrungen im Vertrieb in allen Bereichen der Kundenbetreuung, insbesondere in der qualifizierten Beratung von vermögenden Kunden sammeln
- Sie haben sich zum Sparkassen- oder Bankbetriebswirt (m/w/d) weiterqualifiziert oder haben ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen
- Sie besitzen fundierte Fachkenntnisse und eine hohe Affinität für das Passiv-, Wertpapier- und Verbundgeschäft
- Sie verfügen über Kommunikationsstärke und verkäuferische Initiative sowie außergewöhnliches Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Sie sind lösungsorientiert, übernehmen Verantwortung in der Betreuung und im Ausbau Ihres Kundenstamms
- Ein hohes Maß an Flexibilität ist für Sie selbstverständlich
- Sie zeichnen sich durch Ihr analytisches Denk- und Urteilsvermögen sowie Ihre ausgeprägte Marktexpertise aus

## Unser Angebot

- Eine anspruchsvolle Position mit reizvollen Aufgaben und einem hohen Maß an Selbständigkeit
- Individuelle Personalentwicklung und Karrierechancen
- Fairness im Umgang, Kompetenz in der Sache, flache Hierarchien und ein kollegiales, offenes Arbeitsklima
- Unternehmerischen Freiraum, um viel zu bewegen und Know-How eigenverantwortlich und selbstständig einzubringen
- Für Ihren guten Start erhalten Sie eine umfangreiche Einarbeitung. Ihre persönliche und fachliche Entwicklung machen wir zu unserem gemeinsamen Ziel
- Die Vergütung hierfür erfolgt je nach Qualifikation und Leistung bis **EG 11 TVöD-S**
- **Weitere Benefits:**
  - Betriebliche Altersvorsorge
  - Vermögenswirksame Leistungen
  - Zahlung der Sparkassensonderzahlung
  - Übertarifliche leistungsorientierte Vergütung
  - betriebsinterne Parkmöglichkeiten
  - Betriebssportgemeinschaften
  - Mitarbeitererevents
  - Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM)
  - Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten und die Möglichkeit für mobiles Arbeiten
  - 32 Tage Erholungsurlaub

**Sie fühlen sich angesprochen?** Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Fragen und Informationen steht Ihnen [Marina Zahn](#) unter Tel.: 08025 289-1040 gerne zur Verfügung.