

**Willkommen. Ankommen.  
Weiterkommen.**

## **Berater (m/w/d) Private Banking**



### **Ihre Mission? Herausfordernd.**

- Sie betreuen unsere Private Banking Kunden ganzheitlich und führen bedarfsorientierte Strategie- und Grundsatzgespräche
- Sie erarbeiten kundenspezifische Lösungskonzepte auf Grundlage individueller Kundenbedürfnisse einschließlich der Sensibilisierung für Vermögensnachfolgerthemen
- Sie haben Kunden- und Ertragsverantwortung für alle zugeordneten Private Banking Kunden
- Sie unterstützen die Vertriebssteuerung bei der Konzeption und Ausgestaltung von Vertriebsmaßnahmen für das Segment Private Banking
- Sie nehmen Repräsentationsaufgaben im gesellschaftlichen Umfeld unserer Kunden in Abstimmung mit der Führungskraft wahr
- Sie intensivieren die bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren Neukund\*innen durch aktive Ansprache und Empfehlungsmanagement

### **Ihre Kompetenz? Einzigartig.**

- Sie sind eine kompetente Vertriebskraft mit Erfahrungen in allen Bereichen der Kundenbetreuung, insbesondere in der qualifizierten Beratung und Betreuung von vermögenden Kunden
- Sie verfügen über Kommunikationsstärke und überzeugendes Auftreten, verkäuferische Initiative, außergewöhnliches Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Sie zeichnen sich durch analytisches Denk- und Urteilsvermögen, ausgeprägte Marktkenntnisse und eine sehr gute Allgemeinbildung aus
- Sie haben produktspezifische, betriebswirtschaftliche und juristische Kenntnisse
- Sie sind Bankbetriebswirt\*in oder haben eine vergleichbare Ausbildung
- Sie besitzen Beratungskompetenz nach WpHG-MaAnzV

### **Ihre Benefits? Attraktiv.**

- Eine verantwortungsvolle, spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem zukunftsgerichteten und vertriebsorientierten Unternehmen
- Die Möglichkeit, ein dynamisches Team zu leiten und weiterzuentwickeln
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsangebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit mobil zu arbeiten
- Vielfältige Leistungen über das Gehalt hinaus (z. B. eine attraktive betrieblich finanzierte Altersvorsorge, 32 Tage Urlaub, Betriebssportgemeinschaft und Teamevents)

### **Bei uns sind Sie genau richtig.**

Bei uns können Sie Ihre Talente entfalten und etwas bewegen.

Bei uns können Sie Karriere machen, die zu Ihnen passt.

Bei uns machen Sie Ihre Kunden, Ihre Region und die Kreissparkasse Freudenstadt für die Zukunft stark.

### **Ihr Ansprechpartner? Gerne für Sie da.**

Für Ihre offenen Fragen wenden Sie sich bitte an Bernhard Rendler Leiter KompetenzCenter Vermögen und Vorsorge, Tel. 07441/533-1170 (bernhard.rendler@ksk-fds.de)

Nutzen Sie unser Online-Bewerberportal.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. [www.ksk-fds.de/karriere](http://www.ksk-fds.de/karriere)