



Sie haben Freude am Vertrieb in einem speziellen Fachbereich und wollen **der/die** Ansprechpartner\*in unserer gewerblichen Kunden im Payment-Sektor sein.

Fachlicher Ansprechpartner:  
**Filioldirektor  
BusinessCenter  
WestholsteinDirekt Marcel  
Klemm** ☎ 04821 - 604 2971

Personalabteilung:  
**Personalreferent Jan Holm.**  
@jan.holm@spk-westholstein.de  
☎ 04821-604 1219

Bitte Gehaltsvorstellung und aktuelle Kündigungsfrist bei Ihrer Bewerbung nicht vergessen.

**Bewerbungsschluss: 19.09.2022**

## Giro-/ZV-Spezialist\*in

(in Vollzeit)

**Diese Ausschreibung richtet sich u.a. auch an interessierte, vertriebllich motivierte Nachwuchskräfte, die das Anforderungsprofil noch nicht gänzlich erfüllen.**

### Ihr neues Wirkungsfeld:

- Eigenständige Betreuung der Firmen-/Gewerbekunden im Geschäftsfeld Giro / Zahlungsverkehr in Abstimmung mit dem Primärbetreuer.
- Sie entwickeln Payment-Lösungen im Sinne des Kunden und der Sparkasse und sorgen so für eine nachhaltige Kundenzufriedenheit.
- Sie haben Spaß am aktiven Vertrieb, kennen die Bedarfe unserer Kunden und erreichen so – gemeinsam mit unseren Beratern vor Ort – die gesetzten Vertriebsziele.
- Verlässlichkeit bedeutet für Sie mehr als pünktlich zu sein. Sie orientieren sich eigenständig und aktiv an den Bedarfen der Kunden und entwickeln individuelle Lösungen.

### Ihre Stärken:

- Sie besitzen eine abgeschlossene Bankausbildung und weitergehende Qualifikationen wie z. Bsp. Sparkassen-/Bankfachwirt\*in und/oder verfügen über eine Berufserfahrung in der Kundenberatung.
- Sie verfügen neben Erfahrungen in der Kundenberatung über eine hohe digitale Affinität. Wünschenswert sind Kenntnisse in den Payment-Produkten der Sparkasse.
- Sie sind eine kommunikative, aktive und aufgeschlossene Persönlichkeit. Ein kundenorientiertes, freundliches, höfliches und sicheres Auftreten ist für Sie selbstverständlich.
- Sie zeichnen sich durch eine selbständige und von hoher Aktivität geprägte Arbeitsweise aus. Hierbei ist die Dienstleistungsorientierung kein Fremdwort für Sie.

### Ihr Mehrwert:

- Sinnstiftende Aufgaben bei einem nachhaltigen, regionalen Arbeitgeber
  - sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag
  - gute Einarbeitung und individuelle Karriereplanung
  - unser Erfolg ist auch immer ein Erfolg für „deine“ Region
  - attraktives Fahrradleasing mit JobRad
  - modernes Arbeitsumfeld mit neuer technischer Ausstattung
  - unsere Werte: Wertschätzung, Vertrauen, Leidenschaft & Leistung ...
- Attraktive Bezahlung
  - Entlohnung nach TVöD-S bis zur Entgeltgruppe 9c
  - vermögenswirksame Leistungen & private Altersvorsorge
- Work Life Balance
  - flexible Arbeitszeitmodelle mit variabler Arbeitszeitgestaltung
  - 32 Tage Urlaub / Jahr + Bankfeiertage frei
  - Mobile Office Möglichkeit (bis zu 50 % der Arbeitszeit)