Sparkasse Neuwied

Die Sparkasse Neuwied ist mit einer Bilanzsumme von knapp 2,7 Mrd. € ein wirtschaftlich starkes und regional fest verankertes Kreditinstitut im Landkreis Neuwied. Rund 455 Mitarbeitende engagieren sich für Privatkunden und Unternehmen in einem vielfältigen Wirtschaftsraum zwischen Bonn und Koblenz, der von einem starken Mittelstand, Familienunternehmen, Industrie und Handwerk geprägt ist. Mit 34 Standorten gewährleistet die Sparkasse eine hohe Kundennähe und leistet einen wichtigen Beitrag zur wirtschaftlichen und gesellschaftlichen Entwicklung der Region. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir eine vertriebsstarke Führungspersönlichkeit.

Bereichsdirektion Firmenkunden und Private Banking - Verhinderungsvertretung

Aufgabenschwerpunkte. In dieser verantwortungsvollen Position berichten Sie direkt an den Vorstand und übernehmen die Gesamtverantwortung für die vertriebliche Steuerung und Weiterentwicklung der Vertriebsbereiche Unternehmens- und Firmenkunden, Gewerbe- und Geschäftskunden, Payment-Beratung und Private Banking. Gemeinsam mit Ihren drei direkt zugeordneten Führungskräften sind Sie für insgesamt 37 Mitarbeitende verantwortlich. Ein besonderer Schwerpunkt liegt auf dem Ausbau des Firmenkunden- und gewerblichen Kundengeschäfts, der ganzheitlichen Betreuung mittelständischer Unternehmen sowie der Weiterentwicklung des Private Banking. Sie identifizieren Geschäftspotenziale, setzen wirksame Vertriebsimpulse und gestalten den laufenden Transformationsprozess der Sparkasse aktiv mit. Dabei stärken Sie die Eigenverantwortung Ihrer Führungskräfte und Mitarbeitenden, fördern eine bereichsübergreifende Zusammenarbeit und entwickeln die vertriebliche Leistungsfähigkeit des Hauses nachhaltig weiter. Darüber hinaus wirken Sie als wichtiger Sparringspartner:in des Vorstandes an der strategischen Ausrichtung der Sparkasse mit. Mit der Position ist zudem die Funktion der Verhinderungsvertretung verbunden.

Qualifikationen. Sie verfügen über eine bankspezifische Ausbildung, ergänzt um eine weiterführende Qualifikation, beispielsweise ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Weiterbildung. Sie bringen langjährige Berufserfahrung im Firmenkundengeschäft einer Regionalbank sowie fundierte Vertriebserfahrung mit, idealerweise innerhalb der Sparkassenorganisation. Sie überzeugen durch umfassende Kenntnisse im gesamten gewerblichen Kundengeschäft sowie ein gutes Verständnis für das Private Banking. Darüber hinaus können Sie mehrjährige Führungserfahrung vorweisen und verstehen es, Führungskräfte zu entwickeln, Verantwortung zu übertragen und gemeinsame Ziele konsequent zu verfolgen. Sie verbinden unternehmerisches Denken und strategischen Weitblick mit Veränderungsbereitschaft und Umsetzungsstärke. Persönlich überzeugen Sie durch einen offenen und wertschätzenden Führungsstil, Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, Mitarbeitende für neue Wege zu gewinnen. Die Voraussetzungen für die Geschäftsleitereignung nach § 25c KWG erfüllen Sie idealerweise bereits oder sind bereit, diese im Rahmen Ihrer Tätigkeit zu erwerben.

Ansprechpartnerinnen
Julia Bold
+49 (0) 221 20506 22
julia.bold@ifp-online.de

Sybille Bühler-Zielke
+ 49 (0) 221 20506 47
sybille.buehler-zielke@ifp-online.de

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 61.531-spk** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.