Erfolgreiche Sparkasse im Norden Deutschlands mit ausgezeichneter Marktposition. Als führendes Kreditinstitut des Landkreises weist diese Sparkasse in Niedersachsen eine Bilanzsumme von circa 4 Mrd. € auf und beschäftigt rund 500 engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in einer wirtschaftlich prosperierenden und lebenswerten Region. Das Haus offeriert als verlässlicher Finanzpartner und bedeutsamer Wirtschaftsfaktor das komplette Leistungsangebot für Firmen- und Privatkunden. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung wird eine persönlich überzeugende sowie vertriebsorientiert denkende und handelnde Führungskraft gesucht.

Bereichsleitung Firmenkunden und Private Banking - Verhinderungsvertretung

Aufgabenschwerpunkte. In dieser Schlüsselfunktion wirken Sie in direkter Vorstandsunterstellung daran mit, die Leistungs- und Zukunftsfähigkeit der Sparkasse stetig auszubauen. Ihre künftige Hauptaufgabe umfasst die zielgerichtete Steuerung und Leitung des Bereiches mit der Verantwortung für Unternehmens- und Firmenkunden sowie Gewerbe- und Geschäftskunden. Ferner ist das Auslands- und Handelsgeschäft, die Steuerung des Depot A sowie das Private Banking in Ihrer Zuständigkeit. Neben der strategischen Weiterentwicklung des Firmenkundengeschäfts stellen Sie die ganzheitliche und langfristig orientierte Betreuung der bestehenden Kundinnen und Kunden sicher und steuern zudem die Neuakquisition. Unterstützt werden Sie bei Ihren Aufgaben von 55 Mitarbeitenden, von denen sechs Führungskräfte direkt an Sie berichten. Ihr Engagement in Projekten zur Weiterentwicklung der Sparkasse sowie die Wahrnehmung repräsentativer Aufgaben rundet Ihr Tätigkeitsfeld ab.

Qualifikationen. Für diese unternehmerische Aufgabe verfügen Sie über eine fundierte theoretische Qualifikation, die Sie beispielsweise über ein betriebswirtschaftliches Studium oder einen vergleichbaren Abschluss erworben haben. Sie haben mehrjährige Erfahrung in leitender Position im Firmenkundengeschäft eines Kreditinstitutes – idealerweise in der Sparkassenorganisation – gesammelt und nachweisbare Vertriebserfolge erzielt. Dabei haben Sie auch langjährige Expertise im komplexeren und großvolumigeren Firmenkundenvertrieb generiert. Mit der Aufgabe ist zudem perspektivisch bei entsprechender Leistung und Bewährung die Funktion der Verhinderungsvertretung verbunden; die Voraussetzungen für die Geschäftsleitereignung nach § 25c KWG bringen Sie entweder bereits mit oder Sie können sie in der Funktion erwerben. Auf persönlicher Seite ist eine hohe Kundenorientierung und ein souveränes Auftreten im Kundenkontakt selbstverständlich. Wichtig ist zudem ein ausgeprägtes Gespür für die Chancen und Risiken des Marktes in Verbindung mit strategisch-konzeptioneller Begabung sowie analytischem und gleichzeitig unternehmerischem Denken und Handeln. Sie verbinden Kontaktstärke und Freude am Netzwerken mit Eigeninitiative und Überzeugungsfähigkeit. Als Führungskraft gelingt es Ihnen, Ihre Mitarbeitenden individuell zu fördern sowie zu motivieren.

Ansprechpartnerinnen
Franziska Haas
+49 (0) 221 20506 37
franziska.haas@ifp-online.de

Sybille Bühler-Zielke
+49 (0) 221 20506 47

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 61.483-spk** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.