

Die Sparkasse Gütersloh-Rietberg-Versmold ist ein modern aufgestelltes Kreditinstitut mit einer Bilanzsumme von circa 3,7 Mrd. €. Rund 450 Mitarbeitende, davon 40 Auszubildende, tragen maßgeblich zu einem leistungsstarken und kundenorientierten Geschäftsbetrieb bei. Die Sparkasse verzeichnet eine kontinuierlich positive Entwicklung und ist im Geschäftsgebiet als verlässlicher Finanzpartner bei Privat- und Firmenkunden verankert. Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung wird eine vertriebsstarke, unternehmerisch denkende Führungspersönlichkeit gesucht, die an die bisherigen Erfolge anknüpft und diese weiter ausbaut.

Vorstandsmitglied Vertrieb

Aufgabenschwerpunkte. Gemeinsam mit Ihrem Vorstandskollegen übernehmen Sie Verantwortung für die Leitung und strategische Ausrichtung der Sparkasse. Entsprechend der Geschäftsverteilung tragen Sie Verantwortung für wesentliche Vertriebsaktivitäten des Institutes, vom Private Banking und dem ImmobilienZentrum bis hin zum Firmenkundengeschäft sowie der Revision, dem Beauftragtenwesen und der Vertriebssteuerung. Unterstützt werden Sie von den rund 130 Mitarbeitenden in Ihrem Ressort, von denen sechs Führungskräfte direkt an Sie berichten. Ziel ist es, die gute Position des Hauses im Geschäftsgebiet zu festigen und weiter auszubauen. Dazu setzen Sie entscheidende Vertriebsimpulse, bauen bestehende Geschäftsverbindungen effizient aus und gewinnen konsequent Neukunden. Auch die Optimierung des Leistungs- und Produktangebotes der Sparkasse sowie der Aufbau- und Ablaufstruktur innerhalb des Vertriebes zählt zu Ihren Aufgaben. Abgerundet wird Ihr Tätigkeitsspektrum durch die aktive Repräsentation der Sparkasse im Geschäftsgebiet.

Qualifikationen. Um dieser unternehmerischen Aufgabe gerecht zu werden, haben Sie basierend auf einer bankspezifischen Ausbildung eine weiterführende theoretische Qualifikation in Form eines Hochschulstudiums oder eines vergleichbaren Abschlusses erworben. Die Erfüllung der Anforderungen an die Geschäftsleitereignung gemäß § 25c KWG wird bei Stellenantritt erwartet. Zudem verfügen Sie über profunde Erfahrungen im Firmenkundenvertrieb und überzeugen durch Ihre hohe Vertriebsaffinität. Sie steuern Ihren Verantwortungsbereich verlässlich und mit einem guten Gespür für die Entwicklungen des Marktes. Dabei erkennen Sie sowohl Chancen als auch Risiken mit sicherem Blick. Persönlich kennzeichnen Sie eine hohe Kommunikations- und Entscheidungsstärke sowie ein verbindliches souveränes Auftreten. Sie verfügen über eine ausgeprägte Kundenorientierung und verstehen es, tragfähige Beziehungen aufzubauen und nachhaltig zu gestalten. Durch Ihr gewinnendes und nahbares Auftreten sind Sie Identifikationsfigur des Unternehmens und in der Lage, die Sparkasse in jeder Hinsicht professionell nach innen und außen zu repräsentieren. Das Haus verfolgt den Positive-Leadership-Ansatz, der durch stärkenorientierte Führung, Sinnvermittlung sowie wertschätzende Beziehungen das Engagement und die Leistungsfähigkeit der Mitarbeitenden steigert. Als Führungskraft sind Sie bereit, sich im alltäglichen Führungshandeln an diesem Prinzip zu orientieren.

Ansprechpartnerinnen

Maïke Netzer
+49 (0) 221 20506 76
maïke.netzer@ifp-online.de

Sabine Lutzius
+ 49 (0) 221 20506 77

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 61.263-spk** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.