

Abteilungsleiter Firmenkundengeschäft (m/w/d)

Über uns

Mit einer Bilanzsumme von rund 5,8 Mrd. Euro und über 800 Mitarbeitenden zählt die Stadtsparkasse Mönchengladbach zu den führenden Regionalbanken in ihrem rheinischen Geschäftsgebiet. Als leistungsstarkes Kreditinstitut begleitet sie sowohl gewerbliche als auch private Kundinnen und Kunden über das gesamte Produktspektrum hinweg und unterstützt diese aktiv bei der digitalen sowie ökologischen Transformation. Ein wirtschaftlich gesunder, ertragsstarker Mittelstand sowie ein breit diversifiziertes Kreditgeschäft bilden die Grundlage für nachhaltigen Erfolg. Die Sparkasse steht für Verlässlichkeit, regionale Verantwortung und langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen und treibt gleichzeitig Innovationen voran, um die Zukunft des Bankgeschäfts in der Region aktiv zu gestalten.

Im Zuge einer geordneten Nachfolge suchen wir – in direkter Berichtslinie zum Vorstand – zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine impulsgebende und strategisch denkende Führungspersönlichkeit als Abteilungsleiter Firmenkundengeschäft (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Steuerung des Firmenkundengeschäfts mit 43 Mitarbeitenden bei direkter Berichtslinie an den Vorstand
 - Ganzheitliche Steuerung des Firmenkundensegments – sowohl vertrieblich und ertragsorientiert als auch unter Berücksichtigung der Risikodimensionen
 - Strategische Weiterentwicklung des Geschäftsbereichs
 - Mitgestaltung der Marktbearbeitungs- und Vertriebsstrategien zur weiteren Positionierung als führende Mittelstandsbank in der Region
 - Verantwortung für die Erreichung der Ertrags-, Volumen- und Provisionsziele sowie für die nachhaltige Entwicklung der Kundenportfolios
 - Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen und gezielte Gewinnung neuer mittelständischer Firmenkunden
 - Ausbau des Verbund- und Cross-Selling-Geschäfts sowie Entwicklung maßgeschneiderter Finanzierungslösungen gemeinsam mit dem Team
 - Mitwirkung an bereichsübergreifenden Projekten
 - Repräsentation der Sparkasse nach innen und außen sowie Pflege und Ausbau regionaler Netzwerke zur Sicherstellung einer hohen Marktsichtbarkeit
-

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, eine Ausbildung am Lehrinstitut für das kommunale Sparkassen- und Kreditwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
 - Mehrjährige Führungserfahrung im Firmenkundengeschäft eines Kreditinstituts
 - Fundierte Kenntnisse im risikorelevanten Kreditgeschäft
 - Nachweisbare vertriebliche Erfolge und Erfahrung in der Steuerung von Vertriebsseinheiten
 - Expertise in komplexen Finanzierungsstrukturen (z. B. Immobilien-, Kommunal-, Bauträger- oder Konsortialfinanzierungen)
 - Ausgeprägte Vertriebs- und Akquisitionsstärke
 - Sicheres Urteilsvermögen in Bezug auf Geschäftspotenziale und Risiken
 - Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen sowie strukturierte Arbeitsweise
 - Souveränes Auftreten und hohe Organisationsfähigkeit
 - Wertschätzender, motivierender und verbindlicher Führungsstil
 - Ausgeprägte Sozialkompetenz, Empathie und Kommunikationsstärke
 - Hohe Kundenorientierung, Belastbarkeit und Repräsentationsstärke
-

Wir bieten

- Eine herausgehobene Führungsposition mit direkter Anbindung an den Vorstand
- Klare Entwicklungsperspektive bis hin zur Qualifikation als Geschäftsleiter:in nach § 25c KWG
- Individuelle Weiterentwicklung durch gezielte Lernmaßnahmen und Coaching bei direkter Zusammenarbeit mit dem Vorstand
- Flexible Arbeitszeiten sowie mobiles Arbeiten zur besseren Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Umfangreiche Angebote zur Förderung der körperlichen und mentalen Gesundheit (Fitnessangebote, betriebseigenes Restaurant, JobRad) sowie 32 Tage Jahresurlaub
- Hohe Arbeitsplatz- und Standortsicherheit
- Attraktive Vergütung nach dem TVÖD-S inklusive erfolgsorientierter Zusatzvergütung
- Betriebliche Altersvorsorge sowie arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung

Kontakt & Bewerbung

Die Besetzung dieser Position erfolgt über die renommierte Executive-Search-Beratung BOARD CONNECT. Für weitere Fragen und Auskünfte zur Position und zur Ausschreibung stehen Ihnen Herr Dr. Tiemo Kracht (Geschäftsführer / Inhaber) sowie Herr Maximilian Steinmetz (Director) gerne unter der Telefonnummer 0160 96200812 zur Verfügung.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte bis spätestens 24. Mai 2026 an das Projektbüro, Frau Katrin Prußnat, unter: katrin.prussnat@boardconnect.gmbh