

Die Niederrheinische Sparkasse RheinLippe ist mit einer Bilanzsumme von rund 3,7 Mrd. €, etwa 590 Mitarbeitenden und einem hohen Marktanteil im Privat- und Firmenkundengeschäft der wichtigste Finanzdienstleister vor Ort. Mit 19 Kunden-Centern, 16 SB-Standorten sowie zwei Immobilien-Centern ist die Sparkasse in unmittelbarer Kundennähe präsent. Ergänzend stehen moderne digitale Beratungs- und Kommunikationsmöglichkeiten zur Verfügung. Grundlage des Erfolgs sind eine konsequente Kundenorientierung, professionelle Dienstleistungen und ein leistungsstarker Bankbetrieb und -vertrieb. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir eine fachlich und menschlich überzeugende Führungspersönlichkeit.

Abteilungsleitung Unternehmenskunden / zukünftige Bereichsleitung Firmenkunden

Aufgabenschwerpunkte. In dieser Schlüsselposition starten Sie zunächst als Abteilungsleitung Unternehmenskunden und werden gezielt auf die Übernahme der Bereichsleitung Firmenkunden vorbereitet. In dieser Phase lernen Sie die größten Kunden der Sparkasse kennen, betreuen strategisch wichtige Firmenkunden und berichten an die Bereichsleitung Firmenkunden. Nach der Einarbeitungsphase und der geplanten Übernahme der Rolle der Bereichsleitung übernehmen Sie die Gesamtverantwortung für den Bereich Firmenkunden und berichten dann direkt an das Vorstandsmitglied Gesamtvertrieb. In dieser Funktion verantworten Sie das gesamte gewerbliche Geschäft der Sparkasse und führen rund 45 Mitarbeitende, darunter fünf Führungskräfte. Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die konsequente Ausschöpfung vorhandener Marktpotenziale unter Berücksichtigung von Ertrags- und Risikogesichtspunkten. Gemeinsam mit Ihrem Team stellen Sie die ganzheitliche Betreuung der Firmenkunden sicher und entwickeln relevante Vertriebs- und Geschäftsprozesse weiter. Darüber hinaus übernehmen Sie repräsentative Aufgaben und bauen Ihr Netzwerk innerhalb der regionalen Wirtschaft kontinuierlich aus. Perspektivisch ist auch die Bestellung zur Verhinderungsververtretung vorgesehen.

Qualifikationen. Auf Basis einer abgeschlossenen bankfachlichen Ausbildung verfügen Sie über eine weiterführende Qualifikation im Bereich Betriebswirtschaft (beispielsweise als Bankbetriebswirt oder mit erfolgreichem Diplom- oder Masterabschluss). Entscheidend ist Ihre fundierte Erfahrung in der Gewinnung, Beratung und Betreuung mittelständischer Firmenkunden – vorzugsweise im Regionalbankensektor. Sie verfügen über ein gutes Gespür für Chancen und Risiken, handeln strategisch sowie vorausschauend und überzeugen durch souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft. Als erfahrene Führungskraft verstehen Sie es, Mitarbeitende zu motivieren, zu fördern und gemeinsam mit ihnen anspruchsvolle Ziele zu erreichen. Durchsetzungsvermögen verbinden Sie dabei mit Integrationsfähigkeit sowie einer ausgeprägten Team- und Vertriebsorientierung. Zudem identifizieren Sie sich mit den Werten und Gepflogenheiten eines regional verankerten Kreditinstituts.

Ansprechpartnerinnen

Julia Bold
+49 (0) 221 20506 22
julia.bold@ifp-online.de

Sybille Bühler-Zielke
+ 49 (0) 221 20506 47

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 61.165** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.