



Als Immobilien-Experte der Sparkasse KölnBonn vertrauen uns jährlich mehrere tausend private und gewerbliche Kunden (m/w/d), um eine Immobilie für sie zu finden oder zu vermarkten. Mit unseren rund 70 Immobilien-Experten (m/w/d) haben wir uns im Besonderen auf das Rheinland und die gefragten Regionen Köln, Bonn, Düsseldorf sowie Umgebung fokussiert. Durch diese Fokussierung überzeugen wir mit besonderer regionaler Fachkompetenz und kennen den Markt genau: von aktuellen Trends über lokale und regionale Besonderheiten - wir sind Ihr Immobilienpartner vor Ort und finden immer die perfekte Immobilienlösung!

Du hast Talent, Deine Kollegen im Vertrieb zu coachen und zu unterstützen? Dann werde Teil unseres Teams und hilf den Beratern sowie Vertriebs- und Marktführungskräften unserer Muttergesellschaft, die Sparkasse KölnBonn, ihre Immobilienziele zu übertreffen! Mit Deinem Wissen und Deiner Begeisterung entwickelst Du maßgeschneiderte Lösungen und begleitest Deine Ansprechpartner auf dem Weg zum Erfolg!

Wir suchen Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser neu gegründetes Team Sparkassenfaszination an unserem Standort Köln als:

Vertriebsbetreuer/Vertriebscoach (m/w/d) Immobilien

Deine Tätigkeiten:

- Eigenständige Betreuung und Beratung unserer Vertriebspartner (Berater sowie Vertriebs- und Marktführungskräfte in den Sparkassen Filialen bzw. Vertriebseinheiten) zu Immobilienvertriebsthemen
- Aktiver Ansprechpartner und Unterstützer für unsere Vertriebspartner
- Durchführung individueller Vertriebsgespräche zur Förderung des Erfolgs

- Konzeption und Durchführung regelmäßiger Vertriebs- und Coachingmaßnahmen sowie Schulungen bei Deinen Vertriebspartnern vor Ort
- Monitoring der eigenen Aktivitäten und Implementierung von Best Practices

Du passt zu uns, wenn Du folgende fachlichen und persönlichen Qualifikationen mitbringst:

- Abgeschlossene Aus- oder Fortbildung im Bereich Wirtschaft, Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation erforderlich
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb zwingend, idealerweise im Sparkassenumfeld und im Immobiliensektor
- Fundierte Kenntnisse in Vertriebstechniken, Coaching und Schulung notwendig
- Vertriebsstrainerausbildung von Vorteil
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern sowie Führungskräften
- Gute Kenntnisse der relevanten Markt- und Immobilientrends wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Begeisterungsfähigkeit und Motivation, andere zu coachen und weiterzuentwickeln
- Hohe Empathie und ein sicheres Auftreten gegenüber verschiedenen Zielgruppen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Zielorientierung und die Fähigkeit, Veränderungen aktiv voranzutreiben
- Bereitschaft zu Außendiensttätigkeiten im Raum Köln und Bonn wird vorausgesetzt

Was wir Dir bieten:

- Frei gestaltbare Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem attraktiven Vergütungspaket und vielen Zusatzleistungen
- Zahlung von Vermögenswirksamen Leistungen
- Mindestens 30 Tage Urlaubsanspruch pro Jahr
- Fahrrad-Leasing und/oder Zuschuss zum ÖPNV-Ticket
- Zielgerichtete Weiterbildungsangebote für Deine berufliche Entfaltung
- Zentrales Büro im Herzen von Köln
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Mitarbeiterportal mit exklusiven Vorteilsangeboten für Konsumgüter & Dienstleistungen
- Diverse Mitarbeiterfeste
- Dynamische Umgebung mit Start-up-Feeling und lässigem Dress-Code

Interessiert? Wenn es Dich reizt, unseren Unternehmenserfolg entscheidend mitzugestalten, freuen wir uns über Deinen Lebenslauf mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung bevorzugt per Mail an karriere@s-immobilienpartner.de.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen findest Du auf <https://s-immobilienpartner.de>. Gerne steht Dir unser Personalreferent Daniel Olszowy unter 0221 4737-612 für Fragen gerne zur Verfügung.