



Aufgrund einer internen Veränderung besetzen wir eine bestehende Position in unserem Team neu und genau hier kommen Sie ins Spiel. Wenn Sie Lust haben, die Zukunft unserer Sparkasse aktiv mitzugestalten, Innovationen voranzutreiben und echten Einfluss auf unsere Vertriebsgestaltung zu nehmen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Referent Vertriebssteuerung Versicherungen / Bausparen (m/w/d)

Über uns

Die Stadtparkasse Cuxhaven ist nicht nur für ihre Kunden, sondern auch für ihre 200 Mitarbeitenden ein wertvoller und zuverlässiger Partner. Unser Engagement in der Region und die Nähe zu den Menschen zeichnet uns aus. Mit einer Bilanzsumme von 1,3 Mrd. Euro und 4 Geschäftsstellen sind wir ein wichtiger Finanzdienstleister und Marktführer vor Ort.

Ihre Aufgaben

- **Schnittstelle & Gestalter:**
 - Sie übernehmen eine zentrale Rolle zwischen Vertriebssteuerung, Vertriebsteams sowie unseren Verbundpartnern in den Bereichen Versicherung & Bausparen
 - Sie treiben Projekte eigenständig voran und sorgen für einen reibungslosen Informations- und Arbeitsfluss
- **Vertriebsimpulse geben & Wachstum schaffen:**
 - Sie steuern Vertriebsmaßnahmen, begleiten Kampagnen und Kundenveranstaltungen und unterstützen bei der Entwicklung neuer Vertriebsstrategien
 - Sie bringen Ideen ein, erkennen Potenziale und entwickeln smarte Wege, um Kundinnen und Kunden noch gezielter zu erreichen
- **Produktkorb aktiv mitgestalten:**
 - Sie begleiten Produktentwicklungen und Neueinführungen – von der Idee über die Konzeption bis zur erfolgreichen Umsetzung im Markt
- **Digital & präsent:**
 - Sie verantworten die zugeordneten Inhalte in unserer Internetfiliale / App und bringen digitale Vertriebsansätze mit voran

- **Ihr Bereich – Ihre Handschrift:**

- Als Hauptansprechpartner für Versicherungen und Bausparen gestalten Sie Ihren Verantwortungsbereich und nutzen Freiraum für eigene Ideen

Ihre Kompetenzen: Sie...

- sind Sparkassenkaufmann/frau / Bankkaufmann/frau oder haben eine vergleichbare Ausbildung absolviert
- zeichnen sich durch strategisches und unternehmerisches Denken und Handeln aus
- bringen eine starke Vertriebs- und Kundenorientierung mit
- zeichnet Überzeugungskraft, Kommunikationsstärke und Leidenschaft im Umgang mit Menschen aus
- arbeiten analytisch, lösungsorientiert, eigeninitiativ und teamorientiert

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem motivierten und kollegialen Arbeitsumfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung auf der Grundlage des TVöD-S mit leistungsorientierten Gehaltsbestandteilen sowie zusätzlichen übertariflichen, leistungsorientierten Zusatzkomponenten und eine betriebliche Zusatzversorgung fürs Alter
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag bei einem öffentlich-rechtlichen Kreditinstitut und sicheren Arbeitgeber der Region
- Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten – fundierte Einarbeitung, vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen, fachlichen und methodischen Weiterbildung und Potenzialentfaltung
- Ein Quereinstieg aus anderen Branchen ist möglich
- Zahlreiche Benefits (u.a. flexible Arbeitszeiten im Rahmen von Gleit- und Teilzeit, 32 Tage Urlaub, vielfältiges Betriebliches Gesundheitsmanagement, Fahrrad- und IT-Geräte-Leasing, Vergünstigungen in den Bereichen Handel, Dienstleistungen und Vermögenswirksame Leistungen) runden unser Angebot ab

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ihre Fragen zu diesem Angebot beantwortet Ihnen unser Fachbereichsleiter Vertriebssteuerung, Herr Daniel Konnowski (04721 109-135), gerne in einem persönlichen Gespräch. Ihre **Bewerbungsunterlagen** senden Sie bitte per E-Mail bis zum 18.12.2025 an karriere@ssk-cuxhaven.de.