

## Unternehmenskundenbetreuer (m/w/d) in unserem Unternehmenskundenbereich Pinneberg/Hamburg

### Aufgabenschwerpunkte:

Mit hoher Eigeninitiative betreust du deine Unternehmenskunden in allen Phasen der Unternehmensentwicklung mit mehr als 5 Mio € Obligo (Aktiv- und Passivgeschäft) und/oder über 20 Mio € Umsatz. Deine Kernkompetenz liegt im Kreditgeschäft von großen Engagements sowie der lateralen Führung der wesentlichen Produktspezialisten bzw. Co-Betreuer (Versicherung/Leasing/Ausland/Private Banking/Generationenmanager...). Hier deine Schwerpunktaufgaben:

- ganzheitliche Beratung der zugeordneten Kund:innen, inkl. Privatbereich der Unternehmer:innen unter Einbindung bei Bedarf der Co-Betreuer, Generationenmanager und weiteren Spezialisten
- aktive und strukturierte Kundenansprache mit der klaren Zielsetzung Steigerung der Deckungsbeiträge und Provisionen unter Berücksichtigung der Cross-Selling-Quote
- Erarbeitung umfassender Finanzierungskonzepte
- Akquisition von Neukund:innen mit entsprechendem Ertragspotential, insbesondere im Corporate-Banking Bereich
- fundierte Analyse der wirtschaftlichen Ist-Situation der Unternehmenskund:innen (Stärken- und Schwächenanalyse der Unternehmen) sowie Risikomanagement, du verstehst dich als erster Risikofilter unseres Hauses
- Beurteilung der zukünftigen Erfolgsaussichten der Betriebe
- Früherkennung von Ausfallrisiken und frühzeitige Kundenansprache
- Marktpflege / Wettbewerbsbeobachtung im jeweiligen regionalen Teilmarkt

### Dein Profil:

- Du hast eine solide Ausbildung als Bank- oder Sparkassenbetriebswirt/in oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über mehrjährige Erfahrungen in der Beratung von Groß- bzw. Unternehmenskund:innen, insbesondere im Corporate-Banking fühlst du dich zu Hause.
- Die Bewertung von Geschäftsmodellen und deren Zukunftsaussichten ist für dich geübte Praxis
- Im Zusammenspiel mit Co-Betreuern fühlst du dich wohl und generierst für deine Kunden und unser Haus eine Vielzahl von Ankerpunkten in der gemeinsamen Zusammenarbeit Kunde/Sparkasse
- Als Vertriebspersönlichkeit arbeitest du eigenständig und strukturiert
- Dir fällt es leicht unter Berücksichtigung von Risikoeinschätzungen Entscheidungen zu treffen
- Und das Wichtigste... Du hast Lust in einem tollen Team zu arbeiten

### Du bekommst:

- **Individuelle Karriereförderung wie z.B. Mentoring, Führungsprogramme, Studienförderung u.v.m.**
- Sicherer, vielseitiger und zukunftsausgerichteter **Arbeitsplatz in der Region**
- **Mobiles Arbeiten:** na klar und zusätzlich erhältst du ein iPad - auch für die private Nutzung

- **Jährliche zusätzliche leistungsorientierte Vergütung** für deinen persönlichen Erfolg
- einen Platz in einem **engagierten, familiären und hilfsbereiten Team**
- **Flexible Arbeitszeit:** So unterstützen wir deine Work-Life-Balance
- **Individuelles Onboarding:** Wir nehmen uns Zeit für deinen Einstieg und unterstützen dich
- **For a green future:** Wir wollen ein nachhaltiger Arbeitgeber sein, hilf uns dabei in spannenden Projekten
- **The place to be:** Ausgezeichneter Arbeitgeber
- **Teamevents:** Betriebsausflüge, Sommerfeste, Jahresauftaktveranstaltungen und andere - Denn nur gemeinsam sind wir stark!
- **Überdurchschnittliche 32 Tage Urlaub im Jahr (sowie 24.12. und 31.12. ‚frei‘)**
- **Und sonst?** Betriebliche Altersvorsorge, JobRad, Betriebssport, Firmenfitness EGYM Wellpass, Zuschuss zum Deutschlandticket, Vermögenswirksame Leistungen u.v.m.

Die Stelle ist in Vollzeit zu besetzen. Die Vergütung ist je nach Erfahrung und Qualifikation dabei bis nach TVöD-S Entgeltgruppe 14 vorgesehen.

Dein Team-Standort ist Pinneberg. Deine Unternehmenskunden sind im Raum Pinneberg und Hamburg. Mobiles Arbeiten ist natürlich ebenfalls möglich.

Unsere Sparkasse macht sich stark für das, was wirklich zählt. Deshalb fördern wir Diversität und freuen uns über jede Bewerbung- unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer, kultureller oder sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder Identität.

Die Sparkasse fördert die Gleichstellung von Frauen und Männern und bittet daher ausdrücklich auch Mitarbeiterinnen, sich zu bewerben. Bei gleichwertiger Eignung und fachlicher Leistung können Frauen vorrangig berücksichtigt werden.

Bitte bewirb dich über unsere Homepage [www.spk-suedholstein.de](http://www.spk-suedholstein.de).

Du hast noch Fragen und möchtest Teil des Teams werden? Melde dich gern bei

Andreas Berndt, Vertriebsleiter Unternehmenskunden, Abwesenheitsvertreter GBL  
Firmenkunden, Tel. 015123407226, [andreas.berndt@spksh.de](mailto:andreas.berndt@spksh.de)

Martina Becker, Personalbetreuerin, Tel. 015140237092, [martina.becker@spksh.de](mailto:martina.becker@spksh.de)